

Pressemitteilung

12. Oktober 2010

Lukrative Gründer-Chance mit dem Franchise-System Getifix

Getifix ist einer der Pioniere im deutschen Franchising. Die Bremer Zentrale bietet Existenzgründern seit 25 Jahren einen lukrativen Weg in die Selbständigkeit und bestehenden Handwerksunternehmen die Chance auf ein gewinnbringendes zweites Standbein. Jetzt startet der Sanierungsspezialist eine neue Franchise Initiative und gibt Gründern und Handwerksbetrieben die Möglichkeit, ihr eigenes Unternehmen an der Seite von Getifix sicher und erfolgreich in die Zukunft zu führen.

Getifix hat sich für den Herbst viel vorgenommen, verleiht dem Franchising neuen Schwung und startet eine Franchise Initiative. Ab Herbst setzt Getifix bundesweit vier starke Gebietsleiter ein. Sie übernehmen insbesondere die Gewinnung neuer Partner, um das bundesweite Netzwerk weiter auszubauen. Die Gebietsleiter unterstützen aber auch bestehende Partner vor Ort – speziell im Marketing, Vertrieb und Zielgruppenansprache. So sorgen sie für noch größere Erfolge der einzelnen Franchise-Nehmer.

Das Franchise-Unternehmen Getifix ist Spezialist in fünf der gefragtesten Kerndienstleistungen des Sanierungsmarktes: Bauwerksabdichtung, Schimmelpilzsanierung, Gebäudetrocknung, Balkon- und Terrasseninstandsetzung sowie Wärmedämmung. Mit eigenen hochwertigen Produktentwicklungen und Dienstleistungen auf höchstem Niveau steht Getifix für Innovation und Qualität. Im Ranking der besten Franchise-Systeme, die jährlich vom Wirtschaftsmagazin impulse gekürt werden, eroberte Getifix in der Kategorie Handwerk in diesem Jahr einen sensationellen 3. Platz.

Für Getifix Partner ergeben sich daraus enorme Wettbewerbsvorteile. In einem – per Gebietsschutz gesicherten Bereich – tritt der Franchise-Nehmer als Komplettanbieter für Sanierungen und Modernisierungen auf. Bereits bestehende Handwerksunternehmen nutzen das Getifix Know-how, um sich erfolgreich ein zweites Standbein aufzubauen. Dadurch erschließen die Partner technisch und wirtschaftlich neues Terrain, erreichen zusätzliche Zielgruppen und kurbeln ihre Umsätze kräftig an. Denn mit innovativen Produkten und Dienstleistungen erbringen die Franchise-Nehmer nachhaltig wirksame Leistungen und erfüllen die Wünsche ihrer Kunden schnell, perfekt und preiswert.

So auch Olaf Händler, der 1996 als Franchise-Nehmer startete und sich mittlerweile weit über den Freiburger Raum hinaus einen Namen gemacht hat. „Meinen Erfolg verdanke ich auch der Franchise-Zentrale, die die Produkte ständig weiterentwickelt und alle Franchise-Nehmer im Marketing und Vertrieb optimal unterstützt“, erklärt Händler. Und ergänzt:

„Durch die Marke Getifix, die Qualität meiner Arbeit und den nachhaltigen Sanierungseffekt werde ich oft von Kunden weiterempfohlen.“

Wer auf Getifix setzt, erhält nicht nur ein erfolgreiches Geschäftskonzept, sondern auch langjährige Erfahrung. Seit 1983 ist das Bremer Unternehmen als Franchise-Geber aktiv. Heute gilt Getifix als einer der besten Problemlöser im deutschen Sanierungsmarkt. Um das Know-how der Partner und die Qualität ihrer Arbeit zu gewährleisten, erhalten alle Partner eine umfassende Fachausbildung in der Zentrale. Hier bekommen die Existenzgründer und Handwerksunternehmen sämtliche Informationen über die Getifix Produkte und Dienstleistungen, werden intensiv geschult und auf die Praxis vorbereitet. Die Seminare schließen mit einer TÜV-Prüfung ab, der sich jeder Partner unterziehen muss. Nach den Schulungen stehen diplomierte Anwendungstechniker den Franchise-Nehmern jederzeit in fachlichen Fragen zur Seite. Aber nicht nur das. Jeder Franchise-Nehmer erhält von der Zentrale ein ausgefeiltes, praxiserprobtes und erfolgswährtes Marketing- und Vertriebskonzept, das den Getifix-Partner bei der Kundenakquisition sicher zum Erfolg führt.

Die Zeit für eine Selbständigkeit als Partner von Getifix ist ideal. Der Modernisierungsmarkt ist im Aufwind und birgt viel Potenzial für die nächsten Jahre. Was ein Franchise-Nehmer mitbringen sollte, erklärt Geschäftsführer Bernd Osmers: „Alles, was unsere Partner brauchen, ist Einsatzbereitschaft und eine Affinität zum Handwerk. Wenn sie zudem aufgeschlossen sind und ein gewisses Organisationstalent haben, führt unser Franchise-Konzept sie sicher zum Erfolg. Denn Getifix ist ein starker Partner und jederzeit an der Seite seiner Franchise-Nehmer.“

Kontakt Zentrale:

Getifix GmbH
Peter Meistrzok
Haferwende 1
28357 Bremen
Tel.: 0421 – 20 77 70
Fax: 0421 – 27 56 44
info@getifix.de
www.getifix.de

Pressekontakt:

Jansen:Komm!
Michael Jansen
Aachener Str. 1372
50859 Köln
Tel.: 02234 – 979 936-3
Fax: 02234 – 979 936-6
michael@jansen-komm.de

Im Profil

Seit 1983 ist der Bremer Franchise- und Lizenzgeber Getifix mit professionellen Dienstleistungen und Produkten im Sanierungs- und Modernisierungsmarkt erfolgreich. 60 Franchise-Nehmer und 575 Lizenzpartner bieten ihren Kunden qualitativ hochwertige, spezialisierte Lösungen auf technisch höchstem Niveau in den fünf Kernbereichen Bauwerksabdichtung, Schimmelpilzsanierung, Gebäudetrocknung, Wärmedämmung sowie Balkon- und Terrasseninstandsetzung.